

## Sales Representative Nestlé Professional

### “Werden Sie Teil der Erfolgsgeschichte”

**Nestlé Professional, Basel, Schweiz unbefristete Anstellung, 100%**

Sind Sie interessiert, im weltweit grössten Lebensmittelkonzern mit vielen TOP-Brands Ihre Erfahrungen der Gastronomie einzubringen bzw. weiter auszubauen? Dann sind Sie bei uns richtig! Als Business Unit bietet Nestlé Professional Gastronomiekunden in der ganzen Schweiz hochwertige kulinarische Produkte unter den bekannten Marken wie MAGGI®, CHEF®, NESCAFE® oder THOMY® an. Gestalten Sie aktiv die Zukunft des Nestlé Out of Home Business in der Region Basel. Mit Hilfe Ihrer kompetenten Beratung und dank Ihres unternehmerischen Denkens sichern Sie aktiv den Geschäftserfolg von Nestlé Professional und Ihren Kunden.

#### Ihre Aufgaben

- Verantwortung für das Erreichen der Umsatzziele in Ihrer Region
- Betreuung eines bestehenden Kundenkreises sowie Fokus auf Akquisition neuer Kunden
- Tägliche Besuche der Kunden gemäss eigener Routenplanung und Priorisierung
- Ausarbeitung von umsatzsteigernden Konzepten in Zusammenarbeit mit Ihren Kunden
- Aktive Beratung Ihrer Kunden rund um das Gastro Business
- Definieren einer eigenen Verkaufsstrategie für A-Kunden und Führen eines Account Plans
- Teilnahme an regionalen und nationalen Meetings sowie regelmässige Feedbackrunden mit dem Regionalen Verkaufsleiter

#### Ihr Profil

- Mindestens drei Jahre Verkaufserfahrung im Out of Home Sektor (idealerweise Gastronomie)
- Abgeschlossene höhere Ausbildung mit passendem Background (Koch/Hotelfachschule)
- Bestehendes Netzwerk im Schweizer HoReCa Markt
- Kenntnisse der Nahrungs-, Gesundheit- und Wellnessindustrie
- Erfahrung mit Grosskunden
- Fließend Deutsch, Französisch und Englisch von Vorteil

Ziegen Sie uns dass Sie mit Ihrem unternehmerischen Denken und Ihrem Verhandlungsgeschick das Business weiter bringen möchten. Sie sind sich gewohnt unter Druck zu arbeiten und behalten durch ihre organisierte Arbeitsweise stets den Überblick. Mit Ihrer natürliche Autorität und Ihrer Serviceorientierung sind Sie genau richtig für diesen Job. Möchten sie sich mit uns gemeinsam weiterentwickeln? Dann bewerben Sie sich jetzt auf [www.nestle.ch/de/jobs](http://www.nestle.ch/de/jobs)

Die Nestlé-Gruppe ist das weltweit führende Nahrungs-, Gesundheit- und Wellness Unternehmen mit 92,2 Milliarden Schweizer Franken Umsatz im Jahr 2014, mehr als 339'000 Mitarbeiter weltweit und 442 Fabriken in mehr als 86 Ländern. Wir bieten ein attraktives und dynamisches internationales Arbeitsumfeld mit konstanten Chancen für Ihre Entwicklung, welches unsere Überzeugung, dass die Menschen unser wichtigstes Kapital sind widerspiegelt. Mehr über uns und weitere Gründe um sich bei uns zu bewerben erfahren Sie auf [www.nestle.com](http://www.nestle.com).